

# Wir bauen auf Dich.

Berechne mehr als Zahlen.  
Gestalte Gebäude, die Zukunft haben.

## Vertriebsmanager:in (m/w/d)



Vollzeit



Karst



Berufserfahrene

### Was Dich bei uns erwartet

Als Generalunternehmer begleiten wir unsere Kunden bei jedem Meilenstein ihres Bauprojekts – von der ersten Idee über die Planung und Bauphase bis zur schlüsselfertigen Übergabe. Auch danach bleiben wir ihr zuverlässiger Ansprechpartner rund ums Bauobjekt. Wir wissen: Für den Erfolg jedes Bauprojekts braucht es Köpfe - wie Dich - die mit Leidenschaft, Kompetenz und Tatkraft aus Plänen starke Gebäude formen.

### Deine Aufgaben bei uns

- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten in Zusammenarbeit mit internen Fachexperten
- Mitwirkung und Leitung agiler, interdisziplinärer Teams bei der Projektakquise
- Prüfung/ Erarbeitung technischer Alternativlösungen
- Technische Vertragsverhandlungen und persönlicher Kundenkontakt

### Was Du mitbringst

- Erfolgreich abgeschlossene Aus- und Fortbildung als Bautechniker (m/w/d)
- Abgeschlossenes Studium: Bauingenieurwesen (FH/TUTH)/ Architektur
- Erste Berufserfahrung im Baugewerbe ist wünschenswert
- Kommunikationsstärke, Leistungsbereitschaft, Flexibilität, ergebnisorientierte und kostenbewusste Arbeitsweise

### Was wir Dir bieten

- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und ein modernes, familienfreundliches Arbeitsumfeld
- Ein starkes Team, das Dich unterstützt und auf Augenhöhe mit Dir arbeitet
- Persönliche und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Abwechslungsreiche und spannende Projekte in einem wachsenden Unternehmen
- Ein faires Gehalt mit zusätzlichen Sozialleistungen



**Katja Johanning**  
HR-Management

## GESTALTE

Deine Zukunft mit uns.

Wir freuen uns auf Deine digitale Bewerbung mit Angaben zu Deinem möglichen Eintrittstermin und Deinen Gehaltsvorstellungen.

Bitte sende Deine vollständigen Unterlagen an die folgende E-Mail: [karriere@ge-werk.com](mailto:karriere@ge-werk.com)